



INFORME DE
INVESTIGACIÓN

Innovación en los sistemas de ERP en la nube y proveedores de servicios en la nube

Robert Holland

Resumen ejecutivo

La presión para lanzar soluciones innovadoras no cesa. Ante un escenario comercial que cambia de un momento a otro, las organizaciones deben tomar todas las medidas necesarias para que los entornos brinden el servicio previsto, tanto hoy como en el futuro. Estos sistemas no solo deben ayudar a agilizar la administración y mejorar la agilidad de los procesos, sino que además deben sentar las bases para contar con una solución innovadora más adelante. Con el objetivo de brindarles a las organizaciones todo el respaldo necesario para alcanzar estos objetivos, SAP se encuentra analizando la actualización del paquete SAP Business Suite. A pesar de que el paquete SAP Business Suite incluye diferentes componentes, el sistema de planificación de recursos empresariales (ERP) en la nube se encuentra en el núcleo rígido de la oferta y representa el punto de partida de esa innovación.

A fin de comprender mejor y recopilar información sobre el sistema de ERP en la nube, cómo han evolucionado las perspectivas de los clientes y el papel que desempeñan los proveedores de nube pública (p. ej., Amazon Web Services, Google Cloud Platform y Microsoft Azure), a los que SAP suele referirse como hiperescaladores (o «hiperscalers» en inglés), SAPinsider encuestó a 177 integrantes de su comunidad entre agosto de 2024 y enero de 2025.

Los datos de la encuesta muestran que cuatro de cada cinco organizaciones encuestadas ejecutan cargas de trabajo de SAP en la nube. Mientras que una de cada cinco organizaciones (21 %) contrata proveedores de nube privada, socios de alojamiento u organizaciones que ofrecen infraestructura de nube exclusiva para una sola organización, una proporción significativamente mayor contrata proveedores de nube pública (21 %), una combinación de proveedores de nube pública y privada (19 %) o modelos híbridos (19 %) para las cargas de trabajo. El hecho de que el 59 % de las organizaciones ejecuten cargas de trabajo SAP en entornos que combinan proveedores de nube pública demuestra la importancia de estos proveedores en lo que respecta a la infraestructura que sustenta las cargas de trabajo SAP y empresariales.

59 %

de las organizaciones encuestadas ejecutan cargas de trabajo SAP en entornos que incluyen proveedores de nube pública.



El término PROVEEDORES DE NUBE PÚBLICA se refiere a empresas externas que tienen la titularidad, operan y gestionan recursos informáticos que se ponen a disposición de varios clientes a través de Internet mediante un sistema de pago por uso. Para citar algunos ejemplos de este tipo de proveedores, podemos mencionar Amazon Web Services, Google Cloud Platform y Microsoft Azure.

El término PROVEEDORES DE NUBE PRIVADA se refiere a empresas u organizaciones que ofrecen entornos y servicios informáticos en la nube a un único cliente u organización.

El término HIPERESCALADOR se emplea para describir a los principales proveedores de nube pública en el entorno de SAP.

El término NUBE HÍBRIDA se refiere un entorno informático que combina al menos dos entornos informáticos diferentes (servicio en las instalaciones, nube privada o nube pública). Para ilustrar un escenario de nube híbrida, podemos mencionar cuando una empresa ejecuta determinadas soluciones en las instalaciones y otras en la nube.

El término PROVEEDORES DE SERVICIOS DE NUBE se refiere a aquellas organizaciones que proporcionan infraestructura basada en la nube para RISE with SAP. Se puede tratar tanto de proveedores de nube privada como pública.

Sumado a la infraestructura en la que se ejecutan las cargas de trabajo, los proveedores de la nube desempeñan, por su parte, un papel importante en los planes de modernización y transformación de los sistemas de ERP. Si tuviéramos que asignar un orden de importancia, la seguridad y el cumplimiento normativo (65 %), la eficiencia de costes (64 %) y la recuperación ante desastres y la continuidad del negocio (63 %) son factores que ocupan los primeros puestos (consulte la **figura 1**). En la actualidad, el componente de seguridad y cumplimiento normativo son factores trascendentales para las organizaciones; en especial, a lo que respecta a las cargas de trabajo que se trasladan a la nube. Si bien los entornos en la nube ofrecen mayor seguridad que los centros de datos tradicionales, los puntos de integración entre los sistemas en la nube y en las premisas pueden aumentar la superficie potencial de ataque de los entornos o la complejidad que implica brindar la protección necesaria superficie de ataque. Este supuesto es válido siempre que las obligaciones del proceso se comprendan con total claridad y se gestionen de manera eficiente. Este punto explica por qué la seguridad es un tema que se trata con tanto énfasis en los planes de modernización de los sistemas de ERP.

65 %

de los encuestados afirma que la seguridad y el cumplimiento normativo son los componentes más importantes que deben abordar los proveedores de servicios en la nube a la hora de modernizar y transformar cualquier sistema de ERP.

FIGURA 1

Papel que desempeñan los proveedores de servicios en la nube en los planes de modernización y transformación de los sistemas de ERP



De acuerdo con las respuestas de los encuestados, la eficiencia de costes es casi tan importante como que los proveedores de servicios en la nube puedan ofrecer planes de modernización y transformación de los sistemas de ERP. Esta eficiencia se centra en potenciar al máximo el valor para el negocio, con una reducción al mínimo del gasto total en la nube. Cuando se cuenta con entornos en la nube nativos, es posible dimensionar adecuadamente los recursos, ofrecer elasticidad y escalabilidad automática, optimizar los precios y emplear herramientas para el seguimiento de costes, las alertas y las automatizaciones. Esta realidad demuestra además la necesidad de tener una comprensión acabada acerca del uso eficaz de estos componentes, a fin de la que las organizaciones acepten que deben contar con arquitectos empresariales y de nube.

La recuperación ante desastres y la continuidad del negocio es la última de las tres funciones más importantes que desempeñan los proveedores de servicios en la nube en los planes de modernización y transformación de los sistemas de ERP. Entre los criterios clave que se mencionan con más frecuencia en las investigaciones de SAPinsider, se encuentran la reducción del tiempo de inactividad y la mejora de la resiliencia. Incluso el tiempo de inactividad planificado puede resultar complicado de justificar en aquellas organizaciones que tienen usuarios repartidos alrededor del mundo. La complejidad que implica una justificación de este tipo convierte a los servicios de recuperación ante desastres y continuidad del negocio que ofrecen los proveedores de servicios en la nube en un elemento central del proceso de toma de decisiones. Además, es un factor determinante a la hora de seleccionar un proveedor que respalde la transformación de los sistemas de ERP.

La necesidad de implementar tecnologías de IA generativa en las organizaciones que emplean sistemas SAP sigue en constante aumento. Este año, por ejemplo, se ha registrado un aumento en la tasa de encuestados que, de algún modo, han cambiado su opinión acerca de la solución RISE with SAP debido a las capacidades de IA generativa disponibles en la oferta. Tal aumento, va del orden del 14 % al 38 %. El uso de alguna tecnología de IA generativa también ejerce cierta influencia en la decisión de trasladar cargas de trabajo SAP a la nube. En el momento de la encuesta, el 10 % de los encuestados respondió que los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube han acelerado los plazos para trasladar cargas de trabajo SAP a la nube (**figura 2**). Otro 36 % respondió que estos servicios de IA generativa han ejercido cierta influencia en su decisión, pero no han acelerado los plazos establecidos para trasladar esas cargas de trabajo. Si bien estos números no representan la mayoría de los encuestados, demuestra el creciente impacto de los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube en lo que se refiere a la transferencia de otras cargas de trabajo a la nube.

55 %

de los encuestados que usan la solución SAP S/4HANA Cloud respondieron que los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube ejercieron alguna influencia en su decisión de trasladar cargas de trabajo SAP a la nube.

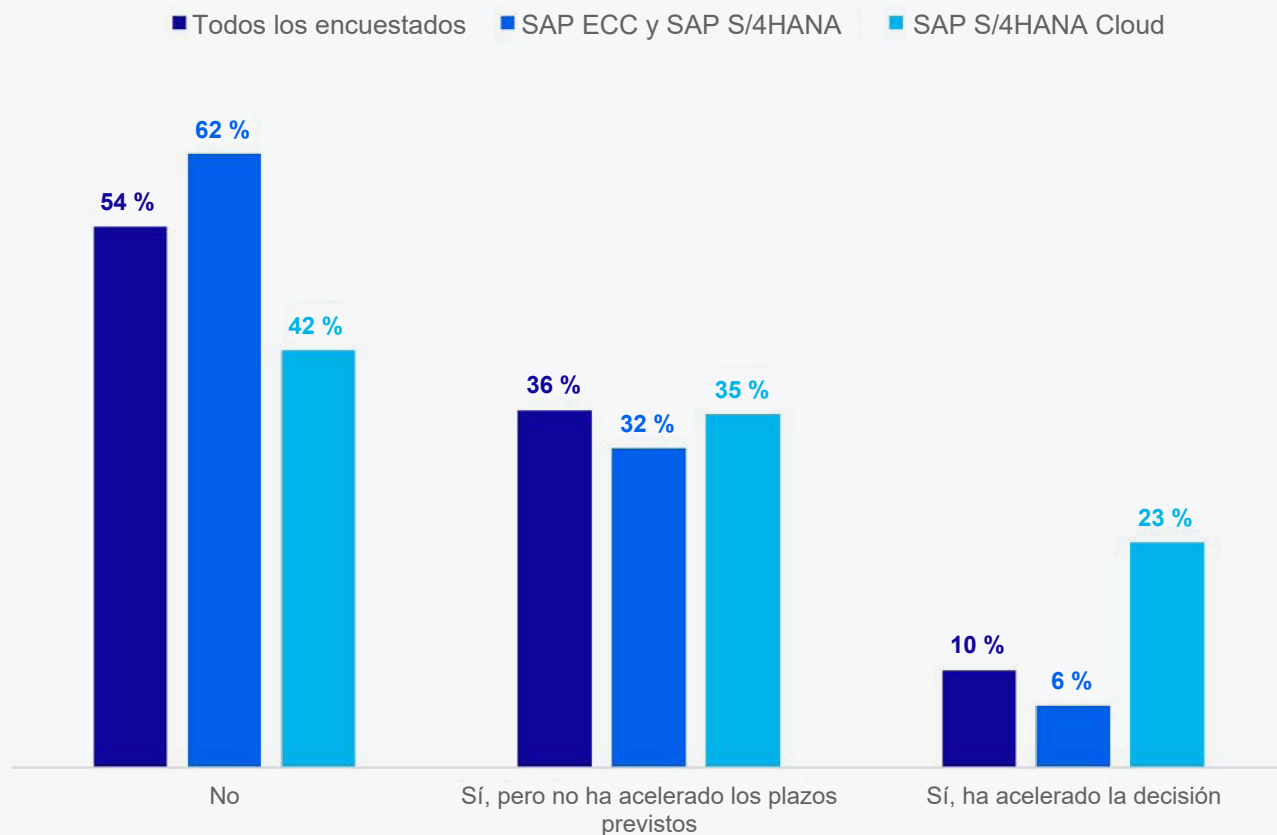
INSIDER DATOS DE

«Los sistemas de ERP en la nube ofrecen una solución de proveedor único para planes de suscripción, alojamiento y servicios. Se trata de un paquete que simplifica los contratos, mejora la asistencia técnica y simplifica la gestión de actualizaciones. Además, garantiza que podamos acceder a productos y servicios de vanguardia antes que el resto. En este momento, nos encontramos en el proceso de migrar a RISE with SAP desde la implementación actual de SAP S/4HANA en un entorno de infraestructura como servicio. Todos esperamos, con mucho interés, ver las ventajas que ofrece este producto».

DIRECTOR SÉNIOR, TI,
EMPRESA QUÍMICA

FIGURA 2

Impacto de los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube en el traslado de cargas de trabajo SAP a la nube



Cabe destacar que aquellas organizaciones que ya han comenzado a usar SAP S/4HANA Cloud, ya sea a través de RISE with SAP o GROW with SAP, son mucha más propensas a haber acelerado la decisión de trasladar las cargas de trabajo SAP a la nube, en función de en los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube. De hecho, la mayoría de los encuestados (58 %) afirma haber trasladado cargas de trabajo SAP a la nube debido a los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube.

A la hora de seleccionar un proveedor de servicios en la nube para RISE with SAP, los encuestados afirman que es más probable que elijan entre Microsoft Azure y Amazon Web Services (AWS). En el momento de la encuesta, solo un porcentaje relativamente pequeño consideraba contratar los servicios de Google Cloud Platform (GCP), o bien de algún otro proveedor.

El hecho de que casi el mismo número de encuestados se incline por AWS que por Microsoft Azure como posible proveedor de servicios en la nube para RISE with SAP da cuenta de varios factores. El primero es que las organizaciones centran sus preferencias en AWS o Microsoft Azure, ya que cuentan con una trayectoria más consolidada que otros proveedores en la ejecución de cargas de trabajo SAP a gran escala. Otro factor que marca la diferencia es que ambos proveedores ofrecen una cobertura geográfica más amplia, con más regiones y zonas de disponibilidad para las cargas de trabajo SAP.

Dado que la elección entre estos dos proveedores está tan reñida, resulta evidente que los clientes buscan que su proveedor de RISE with SAP les ofrezca capacidades que vayan más allá de la oferta de ERP en la nube para SAP, algo en lo que ambos proveedores están invirtiendo un número considerable de recursos.

Estos datos no reflejan del mismo modo que existen requisitos regionales en materia de soberanía y residencia de datos que también ejercen cierta influencia en la elección del proveedor para RISE with SAP. En este sentido, es posible, por ejemplo, que las organizaciones en Europa se encuentren más preocupadas por garantizar que el sistema RISE with SAP se implemente en una infraestructura que no solo se encuentre físicamente en la región EMEA, sino que además la gestione una organización con sede en esa región. Sin embargo, este tipo de preocupaciones es importante solo para las organizaciones de sectores específicos y, por el momento, solo representa una parte del mercado internacional de RISE with SAP. El porcentaje relativamente pequeño de encuestados que respondió que tienen previsto contratar un proveedor de servicios en la nube distinto de AWS, GCP o Microsoft Azure respalda esta conclusión. Durante el próximo año, habrá que estar atentos a si la actual inestabilidad económica y del mercado repercute de algún modo en las opciones de alojamiento regional en lo que respecta a RISE with SAP.

Al igual que en 2023, el factor de mayor repercusión en la estrategia empresarial en materia de los sistemas de ERP e innovación es el próximo fin de mantenimiento de los sistemas SAP ERP principales (43 %). No obstante, tal fin del mantenimiento no se limita únicamente a las soluciones de ERP de los componentes basados en la plataforma SAP NetWeaver, una característica que implica que esta repercusión sea potencialmente aún más significativa para muchos clientes de SAP (figura 3). A pesar de que 2027 se acerca a pasos agigantados, el porcentaje de encuestados que afirman que este es el factor más importante que repercute en la estrategia de ERP y la búsqueda de soluciones innovadoras de su organización, solo ha aumentado de forma leve. El motivo de esta tendencia podría deberse a que algunas organizaciones encuestadas ya cuentan con planes para migrar a SAP S/4HANA; de todos modos, es más factible que se deba a la constante aparición de nuevas necesidades más urgentes relacionadas con la actualización y la mejora de los procesos empresariales.

El énfasis en actualizar y mejorar los procesos empresariales existentes, así como en generar eficiencias operativas (38 %)

43 %

de los encuestados respondió que el próximo fin del mantenimiento representa el factor de mayor peso a la hora diseñar la estrategia de innovación y de ERP de las organizaciones.

INSIDER DATOS DE

«Los proveedores de nube pública nos ayudan a implementar actualizaciones de aplicaciones o a abordar los riesgos de seguridad a un ritmo mucho más acelerado. Más importante aún, a medida que cambian los requisitos empresariales, el uso de los entornos en la nube de nuestra organización se puede ampliar con facilidad, sin los retrasos que suponen los gastos de capital o los pedidos de hardware programados. Estas características nos han resultado muy útiles a la hora de trazar los planes para los sistemas de ERP de nuestra organización; además, nos ha permitido un mayor acceso a través de la web, lo cual habilita el entorno SAP de la empresa».

CONSULTOR DE NEGOCIO,
FABRICANTE INTERNACIONAL

FIGURA 3

Factores que repercuten en la estrategia de innovación y de los sistemas de ERP



mejoradas, aumentó en importancia para los encuestados este año. Este aumento sugiere que, si bien el próximo fin del mantenimiento está generando un repercusión de escala considerable en la estrategia de los sistemas de ERP, la necesidad de reemplazar los sistemas y procesos que ya no cumplen con los requisitos actuales se impone nuevamente como un factor de peso en lo que respecta a la planificación. Por otro lado, pone de relieve que, si bien algunas organizaciones han concentrado todos los recursos y energías en llegar a SAP S/4HANA lo más rápido posible debido al próximo fin del mantenimiento, otras se aseguran de que cualquier cambio en el sistema de ERP se enmarque en una estrategia de innovación más amplia.

Existen otros dos factores de importancia en lo que respecta a los sistemas de ERP y las soluciones de vanguardia: la oportunidad de rediseñar los procesos a fin de que se adapten mejor a las necesidades operativas y corregir las configuraciones de una implementación anterior del ERP (25 %) y la necesidad de modernizar los sistemas críticos sin interrupciones ni riesgos para el negocio (24 %). Estos dos factores forman parte de los planes de transformación e innovación de amplio espectro en los que deben centrarse las organizaciones, a fin de construir una plataforma pensada para el futuro. La reingeniería de procesos encuentra una mayor relación con la actualización y la mejora de los procesos empresariales existentes, como ya se ha comentado, pero la modernización de los sistemas críticos también representa un paso clave. La falta de sistemas modernizados implica que las organizaciones no logren responder de manera eficaz a los cambios en las normativas ni a los requisitos sin personalización. Las organizaciones que siguen pautas de implementación sistemáticas buscan reducir al mínimo las personalizaciones; en especial, cuando sustituyen implementaciones de ERP más antiguas. Además, es fundamental garantizar que el proceso de modernización suponga una interrupción mínima para las operaciones de la organización.



EN LA ENCUESTA DE ESTE AÑO, TAMBIÉN SE OBSERVARON LAS SIGUIENTES TENDENCIAS:

- Los factores más importantes a la hora de elegir un proveedor de servicios en la nube para RISE with SAP son el coste (71 %), la seguridad (63 %), los servicios SAP BTP ofrecidos (50 %), las capacidades de los socios (49 %) y el rendimiento (49 %).
- Entre los servicios adicionales que, con mayor probabilidad se aprovecharán, de un proveedor de servicios en la nube tras implementar RISE with SAP, se encuentra las capacidades de integración (50 %), la infraestructura (48 %), el almacenamiento de datos (45 %), la capacidad de análisis (43 %), las herramientas de automatización de procesos empresariales (41 %) y el aprendizaje automático (41 %).
- Con el objetivo de respaldar las estrategias de ERP e innovación, las organizaciones han concentrado todos los recursos y las energías en diseñar un entorno unificado de TI destinado a agilizar el movimiento y la integración de los datos (53 %) y en rediseñar las plataformas y arquitecturas de TI para reducir costes y mejorar la flexibilidad (50 %). A fin de que se completen con éxito, cualquiera de estas medidas está sujeta a una colaboración estrecha con los proveedores de nube pública.

INSIDER DATOS DE

«La relación de nuestra organización con SAP se remonta a un cuarto de siglo; nos gustaría tener una relación similar con nuestro proveedor de servicios en la nube para RISE with SAP. Para ello, lo primero es el perfil de seguridad, pero además queremos trabajar con un proveedor que conozcamos bien. Al igual que la mayoría de las empresas, no contratamos los servicios un único hiperescalador, por lo que, para nosotros, resulte fundamental evaluar con quién vamos a seguir adelante. Tendremos la necesidad de pedirles que nos formen y nos ayuden a encontrar socios aptos para implementar el cambio. En definitiva, será necesario garantizar que la implementación en nuestra empresa no solo sea estable, sino más fiable que nunca».

VICEPRESIDENTE DE TI,
VENDEDOR MINORISTA
DE INDUMENTARIA

Medidas necesarias

De acuerdo con las respuestas de la encuesta y a fin de desarrollar una estrategia de innovación y para los sistemas de ERP, las organizaciones deben tomar las medidas que se detallan a continuación:

Contratar proveedores de servicios en la nube que respaldan e impulsen los planes de transformación de los sistemas de ERP y de innovación de la organización.

Los proveedores de servicios en la nube desempeñan un papel significativo en los planes de modernización y transformación de los sistemas de ERP. Si bien todo comienza con la infraestructura y las capacidades de alojamiento que ofrecen, las organizaciones esperan mucho más de los proveedores de servicios en la nube para alcanzar sus objetivos. Lo primero es la seguridad y el cumplimiento normativo, pero además existen otros aspectos trascendentales, como el coste, la recuperación ante desastres y la continuidad del negocio, además de la capacidad de escalabilidad de la infraestructura. Si bien algunos de estos aspectos pueden ser sinónimo del concepto de proveedor de servicios en la nube, no implica necesariamente que las organizaciones aprovechen de manera eficaz estas capacidades. Comprender de qué manera los proveedores de servicios en la nube pueden ayudar a respaldar y acelerar los planes de transformación e innovación resulta fundamental para el éxito de estas iniciativas.

Evaluar y comprender los beneficios que supone el uso de tecnologías de IA generativa de SAP y el aporte que ofrecen los proveedores de servicios en la nube a una transición a la nube.

Cada vez más organizaciones se plantean pasar a determinados productos, como RISE with SAP, para acceder a las capacidades de IA generativa que solo se encuentran disponibles a través de ese modelo. Además, un número considerable de organizaciones (46 %) afirma que su decisión de trasladar las cargas de trabajo SAP a la nube se ha visto afectada por los servicios de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube. Dadas las capacidades de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube, nos encontramos ante una oportunidad singular para que las organizaciones saquen más partido de los datos de los sistemas SAP que están trasladando a infraestructuras y soluciones basadas en la nube. Por ello, resulta fundamental dedicar tiempo a evaluar y comprender las capacidades de la tecnología de IA generativa que ofrecen los proveedores de servicios en la nube, a fin de determinar cómo pueden repercutir en los planes de cada organización.

Aprovechar las relaciones existentes con los proveedores de servicios en la nube durante el proceso de innovación y de transformación de los sistemas de ERP a la nube.

Prácticamente cuatro de cada cinco organizaciones (79 %) ya usan cargas de trabajo SAP en la nube. Si bien no todas las organizaciones encuestadas contratan proveedores de servicios en la nube para la ejecución de las cargas de trabajo SAP, más de la mitad (59 %) contratan directamente proveedores de servicios en la nube, una combinación de proveedores de servicios en la nube y empresas de alojamiento local o proveedores de servicios en la nube, o bien modelos híbridos. Sin embargo, estos datos significan que la mayoría de las organizaciones ya mantienen algún tipo de relación con proveedores de servicios en la nube que pueden aprovechar para acelerar sus procesos de innovación y transformación. Se puede tratar de negociaciones de costes, asistencia técnica y experiencia, o bien de optimizar las configuraciones de seguridad. De todos modos, los proveedores de servicios en la nube también cuentan con una amplia experiencia en la migración de cargas de trabajo SAP a la nube y en transformación de los sistemas de ERP. Más allá de lo que se haya planificado, no pierda la oportunidad de aprovechar las relaciones existentes con los proveedores de servicios en la nube para que esos proyectos se desarrollen con éxito.

ESTRATEGIA Y NECESIDADES ASOCIADAS A LOS SERVICIOS EN LA NUBE Y ESTRATEGIA DE SEGURIDAD PARA LOS SISTEMAS SAP A PARTIR DEL USO DE IA



DRIVERS (Impulsores)

- Próximo fin del mantenimiento de los principales sistemas de ERP de SAP (43 %)
- Necesidad de actualizar y mejorar los procesos empresariales existentes, así como de diseñar nuevas eficiencias operativas (38 %)
- Oportunidad de rediseñar procesos a fin de adaptarlos mejor a las necesidades operativas; corregir configuraciones de una implementación previa del sistema de ERP (25 %)



ACTIONS (Medidas)

- Diseño de un entorno unificado de TI destinado a agilizar el movimiento y la integración de los datos (53 %)
- Rediseño de plataformas y arquitecturas de TI para reducir costes y mejorar la flexibilidad (50 %)
- Actualización y rediseño de procesos en el marco de la implementación de un sistema de ERP nuevo (42 %)



REQUIREMENTS (Requisitos)

- Modelos de procesos de negocio que cumplen con los requisitos normativos para la gestión de datos (82 %)
- Control integral para garantizar el funcionamiento continuo y la seguridad del sistema (81 %)
- Capacidad para disponer de información sobre el rendimiento de los procesos (75 %)
- Comprobaciones de cumplimiento de prácticas recomendadas que eviten cortes de servicio (73 %)
- Un socio con experiencia en migración y gestión de datos transaccionales e históricos (72 %)



TECHNOLOGIES (Tecnologías)

- Alta disponibilidad y recuperación ante desastres (54 %)
- Entornos de infraestructura gestionados en las instalaciones (49 %)
- Plataformas e infraestructuras basadas en la nube (46 %)
- Implementaciones de software como servicio (SaaS) (39 %)
- Gestión y ajuste de la infraestructura por parte de SAP (28 %)
- Automatización de infraestructuras (24 %)
- Gestión del ciclo de vida del código personalizado (24 %)
- Herramientas de transformación de procesos empresariales (21 %)
- Sistema de ERP basados en la nube (20 %)
- Herramientas de depuración de datos (20 %)

SAPinsider ha reescrito las reglas de la investigación para brindar resultados prácticos a partir de un enfoque único basado en hechos. La metodología DART (acrónimo en inglés) constituye la base sobre la que SAPinsider forma a los usuarios finales para que actúen, promueve la sensibilización sobre el estado del mercado, impulsa la demanda, potencia las fuerzas de ventas y valida el retorno de la inversión. Por ello, no resulta para nada extraño que organizaciones de todo el mundo recurran a SAPinsider para obtener investigaciones con resultados.

La metodología DART ofrece información de corte práctico, entre esta:

DRIVERS (Impulsores)	Se trata de eventos a nivel macro que, de algún modo, repercuten en una organización. Pueden ser tanto externos como internos y están sujetos a la implementación de planes estratégicos, procesos o sistemas, así como a las decisiones de los responsables de las organizaciones.
ACTIONS (Medidas)	Se refieren a las estrategias que las empresas pueden implementar para abordar las consecuencias que supone la activación de los impulsores del negocio. En pocas palabras, es la integración de personas, procesos y tecnología. Estas medidas deben ser, en primer lugar, planes basados en el negocio; además, deben aprovechar al máximo las soluciones tecnológicas para que sean coherentes con nuestro enfoque.
REQUIREMENTS (Requisitos)	Se trata de requisitos a nivel de negocio y de procesos que respaldan las estrategias. En general, se pueden aplicar de extremo a extremo a un proceso empresarial.
TECHNOLOGY (Tecnología)	Se trata de requisitos relacionados con el uso de tecnologías y sistemas que habilitan los requisitos empresariales; además, respaldan las estrategias generales de la empresa. Los requisitos deben tener en cuenta la arquitectura tecnológica actual de cada organización y prever la adopción de nuevas capacidades de vanguardia habilitadas por esa misma tecnología.



SAPinsider forma parte del grupo de integrantes SAP más grande y de más rápido crecimiento de todo el mundo. Brinda a los profesionales de SAP información de gran valor, orientación estratégica y sugerencias probadas en la práctica a través de diferentes recursos, por ejemplo, eventos, artículos de revistas, entradas de blog, podcasts, sesiones interactivas de preguntas y respuestas, informes técnicos y seminarios web. SAPinsider ha asumido el compromiso de ofrecer el contenido más reciente y útil para ayudar a los usuarios de SAP a potencial al máximo su inversión y liderar el debate internacional sobre la optimización tecnológica.

Si desea obtener más información, visite SAPinsider.org.
© Copyright 2025 SAPinsider. Reservados todos los derechos.